

INDIVIDUELL BERATEN



VOR der Gründung
NACH der GRÜNDUNG

VOR der Gründung

Egal, aus welcher
PERSPEKTIVE
UND PHASE
Sie Ihre
SELBSTÄNDIGKEIT
betrachten,
Sie müssen in den
DIALOG zu Ihren
(potentiellen) Kunden
kommen

Ich will, dass Sie wissen, worauf
Sie sich einlassen bei einer Existenz-
gründung, auch im Nebenerwerb,
auch aus der Arbeitslosigkeit.

Chancen und Risiken gemeinsam
abzuwägen beim Konzept, der
Preiskalkulation und Tragfähigkeit,
sowie der Rechtsform und dem
Standort, das ist der erste Schritt
mit mir.

Mit einem Business- und Marketing-
plan kommen Sie dem zahlenden
Kunden näher. Diesen Plan sollten
Sie individuell entwickeln, damit
SIE Erfolg haben.

Sprechen Sie mich, auch wegen
möglicher Fördergelder, an.

NACH der GRÜNDUNG

Jetzt begleite/coache ich Sie bei
Bedarf beim Organisieren, Kalku-
lieren, Akquirieren.

Dem Unternehmensstart biete
ich ein geübtes, wertschätzendes
Feedback, sowie die Weiterent-
wicklung und Umsetzung des
Marketingplanes.

Sie sind nicht alleine bei der
Zielgruppenansprache, passender
Grafik und treffendem Text. Auch
nicht beim persönlichem Auf-
tritt.

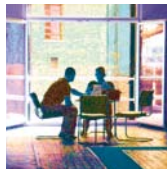
Mir ist es wichtig, dass das Potenzial
Ihrer Unternehmung nicht in der
Planung stecken bleibt, sondern zu
Aufträgen führt.

Sprechen Sie mich an und schauen
Sie, ob ich zu Ihnen, Ihrem Bedarf
und Ihrer Arbeitsform passe. Ich
würde mich freuen, an Ihrem Erfolg
mitzuarbeiten. Mehr als ein Jahr-
zehnt selbstständige Beratungser-
fahrung bringe ich mit. Ich arbeite
pragmatisch und lösungsorientiert
mit Ihnen und greife ggf. passend auf
mein Netzwerk zurück.

IM DIALOG mit

Martina Wulfmeyer

Dipl.-Wirtschafts.-Ing.
Weberstraße 8
72070 Tübingen
☎ 07071 / 6 85 36
info@imdialog.net
www.imdialog.net



fotos: photocase.com

